



# 会社概要資料

Corporate profile

2024年4月

# Arsaga Partners, Inc.



# 会社概要

社名

アルサーガパートナーズ株式会社

設立日

2016年1月8日

代表取締役 CEO/CTO

小俣泰明

従業員数

430名(※2024年2月現在)

資本金

6億7,000万円 (資本準備金含む)

所在地

本社：東京都渋谷区

支社：熊本県熊本市、福岡県福岡市

事業内容

ワンストップ・DXソリューションパートナー事業  
(コンサルティング事業×ITシステム開発)



TOKYO/ARSAGA



KUMAMOTO



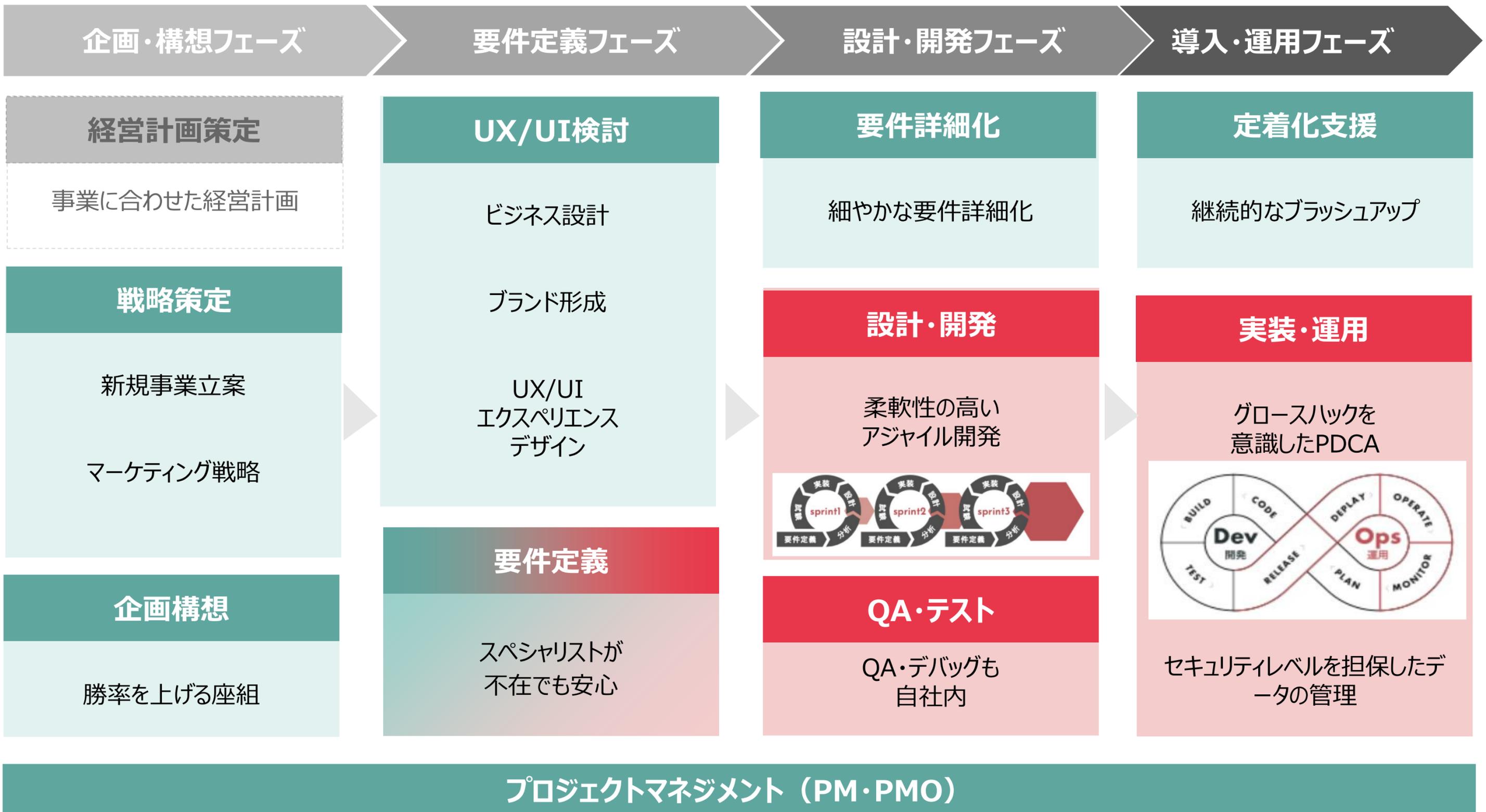
21004906

# 事業内容

---



# ワンストップ型コンサルティング・開発パートナー



# アルサーガの事業領域

大手SIerが対応できない領域に対応する組織

戦略コンサルティング



IT受託開発

これまでのやり方をITで変革する攻めのDX

ベンチャー型  
戦略コンサル

(新規事業の立ち上げ)

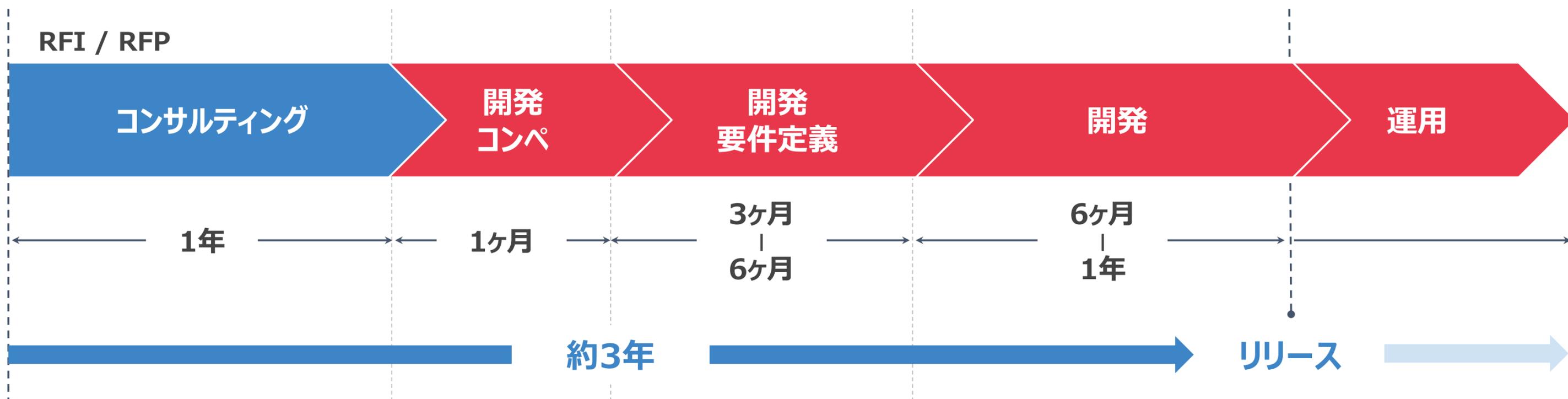
リーンスタートアップ  
(開発)

ITゼネコンでは  
予算的に難しい案件

開発スピードが  
重要な案件

ベンチャー企業のマインドでしかできない領域の開発を  
ナショナルクライアントに提供

## これまでの開発の流れ



- 構想からリリースまで3年近くかかり、ローンチ直後にはレガシーなサービスになる
- コンサルと開発を切り離すことで、コミュニケーションロスや齟齬が生じる
- リリース時の機能をゴールとしてしまい、必要最低限の保守のみになる

➡ これでは、改善のできない組織になっていく

# アルサーガの考えるEnd to End体制: 伴奏型コンサルティング開発

コンサルと開発を分断せず一貫でコンサルタントをアサインし、当初の目的からズレないように調整を行う

コンサルティング

エンジニア

テスト

改善

テスト

改善

テスト

改善

繰り返し

MVP開発で  
早期リリース可能

アジャイル型でPDCAを回し、利用者のFBを反映させた開発へ

# アルサーガの組織体制

企画・構想フェーズからIT開発、リリース後もDX新規事業を成功に導くための、全てに対応

## IT開発～リリース後までにおけるすべてを包含した体制

### 戦略コンサルティング

経営計画、事業計画、新規事業

### DXコンサルティング

PM・PMO支援、RFP・要求仕様作成、  
データ利活用、業務改革

### UX/UIコンサルティング

UX/UI戦略、ブランディング戦略  
グロース戦略

### Webフロント

UIの設計・実装

### UX/UI デザイン

ブランディング設計、制作、コーディング  
(Web実装)

### スマホアプリ

iOS・Androidアプリの開発

### サーバーサイド

システム設計、開発、運用

### インフラ

環境構築、保守運用、  
監視、環境改善

### QA・テスト

ソフトウェアテスト、品質管理、改善提案、市場調査

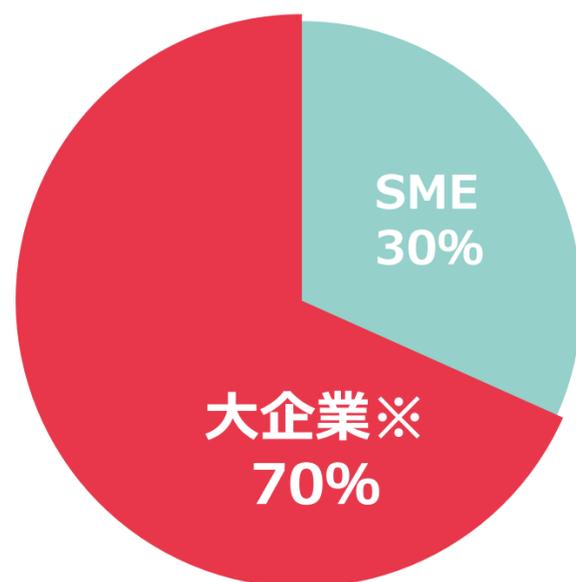
### CS・運用

アフターフォロー、課題ヒアリング、追加提案

最高品質を、最速で

# 数字で見るアルサーガ：実績

## 取引先企業

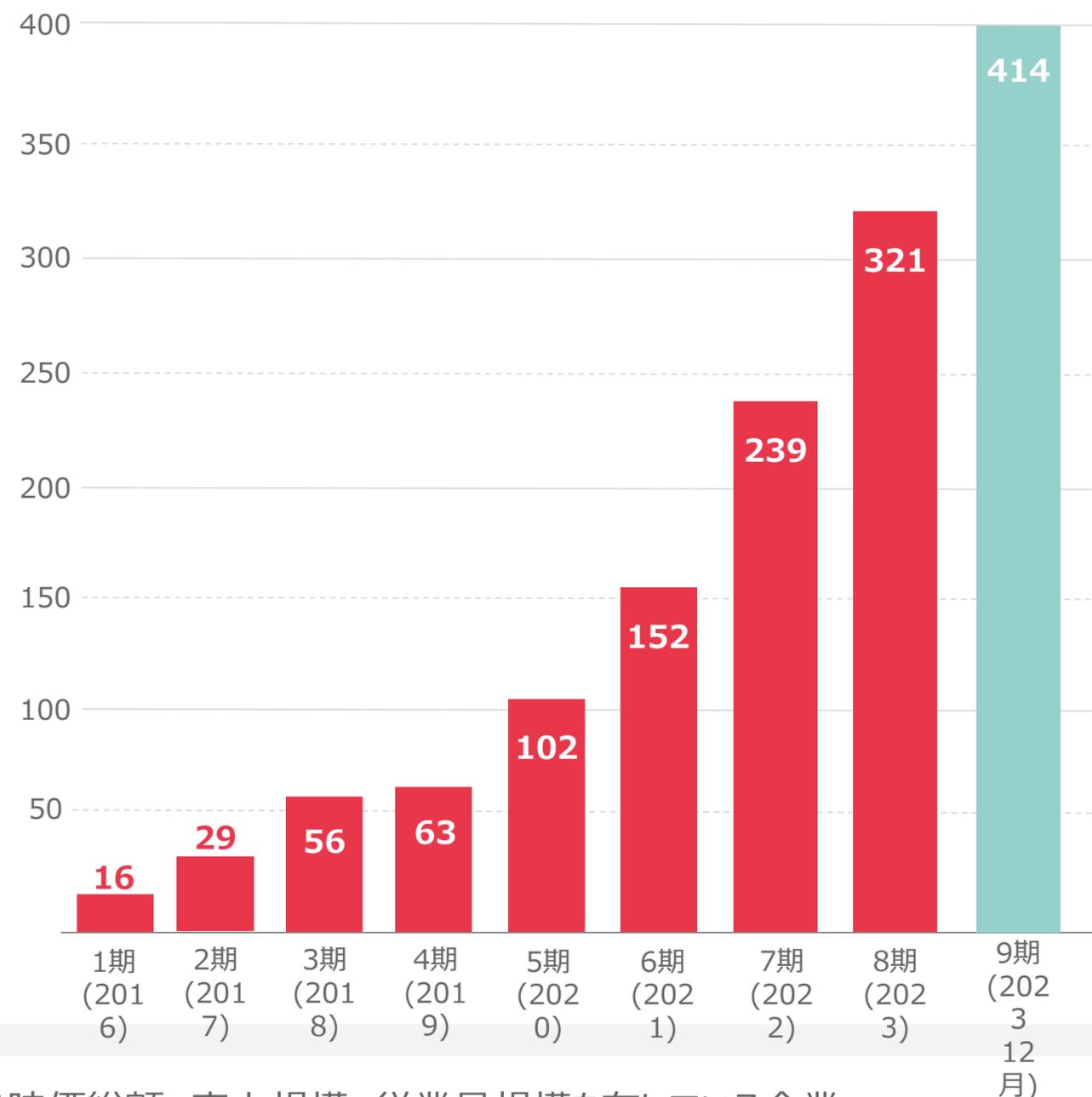


## プロジェクト規模

**2,000万円 ~ 5億超**

※企画・要件定義、開発フェーズの一例

## 従業員数 (2023年12月現在)

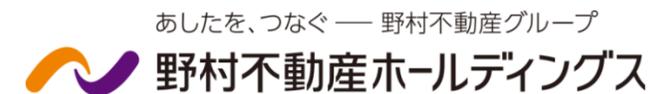


※大企業とは上場企業又は同企業のグループ企業や同企業に準じる時価総額、売上規模、従業員規模を有している企業

# 主要取引先 ※一部抜粋



株式会社ベネッセホールディングス



POLA R&M

MIRARTH  
HOLDINGS, Inc.



softdevice inc.



1→10



GOKEN

# アルサーガが選ばれる理由

## Quality

### 純国産

純国産 & 自社開発することで、IT人材も育成

### 業界経験豊かな コンサルタント

各業界での経験があるコンサルタントが在籍

### 幅広い技術スタック

技術レイヤーに関わらず最新技術を常に取り入れた開発

## Cost

### 営業組織を持たない

営業部隊を持たない事で適正価格にて提供

### ロイヤルティ不要

グローバルへのロイヤルティが不要

### 中間マージン不要

下請けがないので、中間マージンが不要

## Delivery

### from A to Z

コンサルから開発・運用・保守までをシームレスに提供

### 切り売り可能

スポット対応や小規模案件の支援も柔軟に対応

### 最速で提供

オフショアしない、下請けしないからこそそのスピード開発

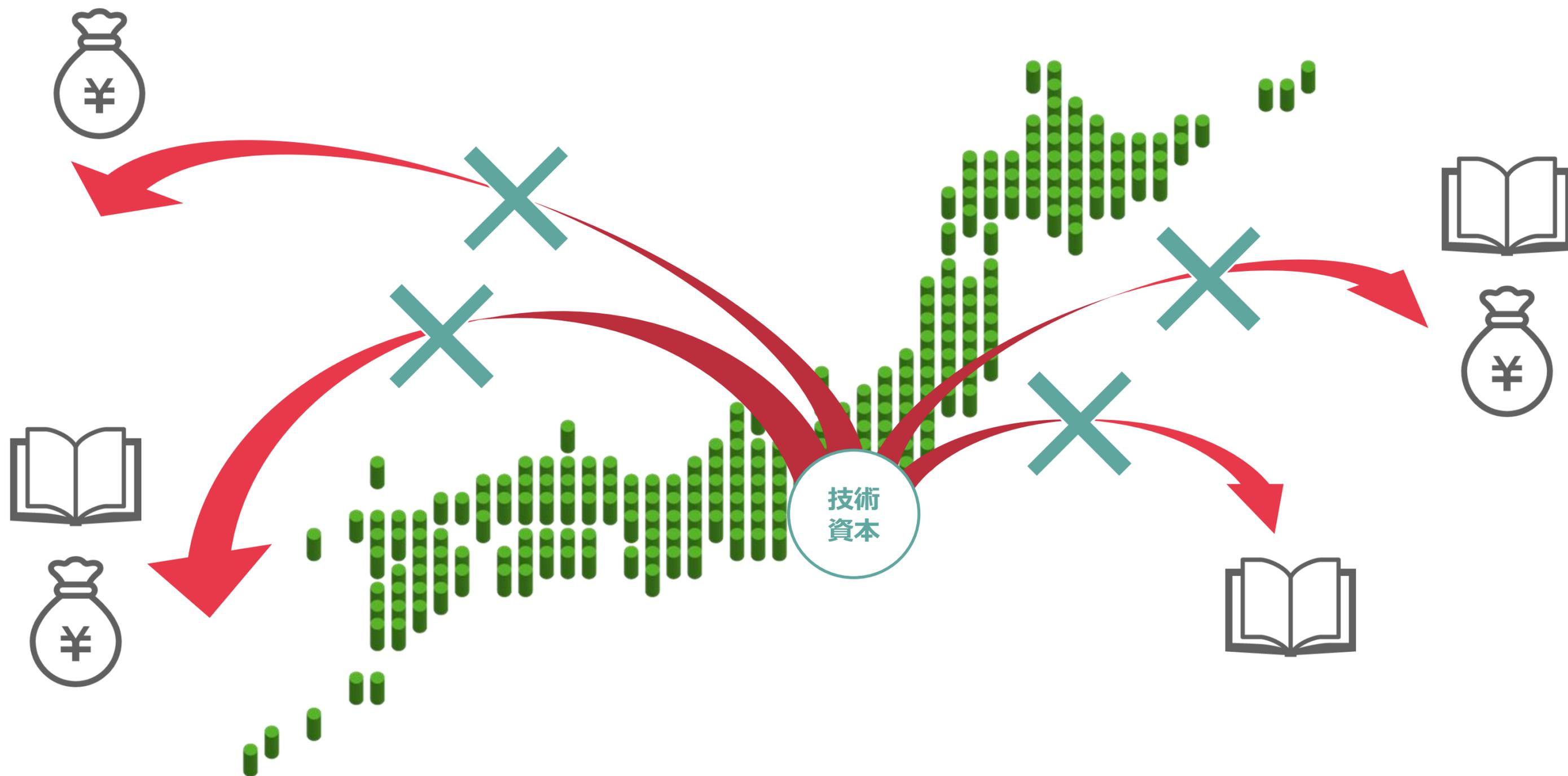
# 社会課題への取り組み

---



# 国外への資本と技術の流出の抑止

純国産に徹底的にこだわることで、外資系企業への**技術**と**資本**の流出を防ぐ



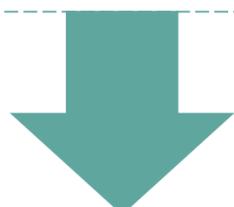
# 多重下請け構造の排除

「下請けに入らない、下請けに出さない」ことで、国内IT人材の育成と中間マージンを排除を実現

## 日本の下請け体質

ナショナルクライアント

合計契約コスト  
1億円契約



大手SIerは  
下請会社へ依頼  
してしまう  
構造上アジャイルができない！

SIer【A社】  
5,000万円

下請け会社【B社】  
3,000万円

下請け会社【C社】  
2,000万円

## アルサーガパートナーズ

ナショナルクライアント

合計契約コスト  
2,000万円契約



### 自社開発体制

- ・適正価格（開発工数のみ）
- ・アジャイル開発体制が作れる  
全ての開発領域に対応した  
エンジニア体制を保持しているため

アルサーガパートナーズ 2,000万円

# アルサーガのDXにおける特色、強み、支援実績

DX領域におけるプロによるコンサルテーション



# 市町村に対するDX推進支援に係る弊社の特色・強み・支援実績等

弊社はワンストップ・DXソリューションパートナーとしてのデジタルへの幅広い知見・経験をはじめ、貴県・各自治体のDX推進を後押し可能な強み・実績を十分に有する。

特色・強み	
対応範囲の広さ (DX・非DX)	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 上流(企画・構想等)から下流(設計・開発・運用)まで自社でワンストップ提供しているため、市町村の多岐に渡る課題に対して対応が可能</li> <li>✓ デジタル領域だけでなく、BPRやBPO等による、システム化を用いない業務改善も得意としている</li> </ul>
補助金事業への支援実績	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 自治体の交付金・補助金の採択支援をはじめ、民間企業におけるIT補助金(事業再構築補助金等)を利用したシステム開発プロジェクトでの開発ベンダー経験、また補助金事業の事務局運用側での支援実績等、様々な角度からの補助金支援実績に基づき、市町村の交付金・補助金申請に係る支援が可能</li> </ul>
他自治体との繋がり	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 弊社は一般社団法人SDGsデジタル社会推進機構の会員であり、民間企業が講師のもと、自治体向けにDX最新事例等の発信を行っている</li> <li>✓ また、講演等を通じて地方自治体や有識者との繋がりを持ち、定期的な情報交換会を実施。デスクトップリサーチだけでは入手困難な“リアル”な他自治体事例等の情報収集が可能</li> </ul>
確かな調査実績に基づく情報発信	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 行政研究機関等への技術動向(IT関連含む)と市場動向(世の中の動き)両面での調査実績を多く有する。国や他自治体のDX推進に係る動向等を調査・分析したうえで、分かりやすい発信が可能</li> </ul>
生成AI・RPAへの知見	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 生成AI活用とAI技術の社会実装推進を目指す“一般社団法人 Generative AI Japan*1”に弊社CEOが理事として就任しており、AIに関する最先端の技術情報・事例等を広く収集・発信している</li> <li>✓ 他社に先駆け開始した生成AIサービス“ARSAGA INSIGHT ENGINE powered by GPT*2”をはじめ、パイオニアとして多くのサービス展開を行っており、広く企業向け生成AIの導入実績を有する</li> <li>✓ 社内にRPAエンジニアも保有しており、BPR・BPO・RPAによる自動化等、埼玉県にて推進を計画しているタスク・トランスフォーメーションの後押しが可能</li> </ul>

支援実績(一部抜粋)	
市町村向け	<b>①熊本県中小企業DX推進伴走支援 (熊本県 / 6ヶ月)</b> 熊本市に本社を置く中小企業のDX推進支援を実施。各社のDX推進状況診断を行い、現状の課題に対する適切なITツール選定と効果測定、導入計画策定までをご支援。また、中小企業全14社向けの活動進捗状況や推進上の課題管理も合わせて実施。
	<b>②学内向けChatGPT開発 (千代田区 / 2ヶ月※履行中)</b> 学校教職員の工数削減による校務効率化を目的とした、高いセキュリティ性を有するChatGPTの開発を実施。教職員へのヒアリングを重ねて教育現場の具体的な課題を抽出し、現場の助けとなる生成AIのユースケースを作成。誰もが利用可能なUX/UIを設計し、ChatGPTでの実現を推進。
その他官公庁向け	<b>①補助金事業のシステム構築・事務局運営支援 (資源エネルギー庁 / 16ヶ月)</b> 電気・ガス価格激変緩和対策事業の事務局運営に係る、申請システムの構築と事務局運用業務設計のご支援を実施。システム構築・業務設計と合わせて、補助事業の運営スケジュールを順守すべく詳細計画やPJT管理ルールの方針も担当。また、推進に係る進捗管理や課題管理にも従事。
	<b>②補助金事業のシステム構築・事務局運営支援 (資源エネルギー庁 / 12ヶ月)</b> 電気利用効率化促進対策事業の事務局運営に係る、事務局運用業務と申請システムの改善支援を実施。弊社コンサルタントが事業途中から参画し、事務局立ち上げ時に設計・構築された業務・システムにおける課題を可視化し、改善策を検討。改善策の実行計画策定と進捗管理を担当するとともに、運用中に新たに生じた課題等も収集し、アジャイル式に管理・対応を推進。
	<b>③衛星技術に係るユースケース動向調査 (宇宙航空研究開発機構 / 6ヶ月)</b> 宇宙航空研究開発機構(JAXA)の衛星技術に係る研究開発計画のインプットとなる市場動向・技術動向調査を実施。各国・各企業の技術ロードマップ調査と有識者への衛星利用における課題等のアンケート・ヒアリングを行い、調査報告書の取りまとめまで従事。

\*1. <https://www.arsaga.jp/news/generative-ai-japan-pressrelease-20240117/>

\*2. <https://insight-engine.arsaga.jp/arsaga-insight-engine-saas/index.html>

# Appendix

## 民間企業向けDXプロジェクト事例



# コンサルティング本部組織体制

業界・業種を問わず、幅広い領域でコンサルティングサービスを提供

サービスラインナップ	概要
<b>1</b> <b>Management Consulting (MC)</b>	主にクライアントビジネスに対し、市場調査やビジネスモデルの分析を行い、ビジネスの成長や収益性を向上させるための戦略及び実現のための計画を立案する。実行フェーズ以降もPM・PMOとして伴走し、定着化・改善のための施策を行うとともに次フェーズ以降の戦略・企画構想を行う
<b>2</b> <b>Technology Consulting (TC)</b>	主にテクノロジー案件に対し、戦略・企画構想フェーズの超上流から要件定義フェーズまでのPMおよびアウトプット作成の実務を支援し、設計・開発フェーズ以降もPM・PMOとして伴走しつつ、移行・定着化・次フェーズの戦略・企画構想の実務を支援を行う
<b>3</b> <b>Industry Consulting (IND)</b>	クライアントの産業や業界に関する深い専門知識とテクノロジーへの知見を用いて、市場動向や競合の分析、DX戦略の策定、現状分析及びオペレーション再設計、システムやツールの導入・定着化を支援する。変革のフェーズやテクノロジーを問わず、戦略策定から実行支援までクライアントビジネスの成功に向けたEnd to Endの伴走支援を行う
<b>4</b> <b>Business Operations Transformation (BOX)</b>	主にクライアントの業務効率や品質向上によるオペレーショナルエクセレンスの実現と、コスト削減によるコア業務への資源再分配の実現を目的として、ビジネスプロセスの現状分析を実施したうえで、BPO化またはAI/RPA等のソリューション導入を中心としたビジネスプロセスの再設計を支援する

# コンサルティング本部注力領域・実績

①MCはCXOレイヤとのDX戦略案件が多く、②TCはデータ分析基盤の導入やtoC向けの案件が多い。③INDは製造業の強い知見を活かしたデリバリーを展開し、④BOXは官公庁向けの業務改革支援を中心にコンサルティングサービスを提供

No.	主なプロジェクト	クライアント	toB/toC	① MC	② TC	③ IND	④ BOX	詳細
1	全社DX戦略策定/個別施策推進支援	総合不動産	toB	✓				<ul style="list-style-type: none"> <li>執行役員直下で全社DX推進プログラムの戦略策定を行い、各種施策の優先度を設定し個別施策の実行までを支援</li> <li>チェンジマネジメントとしてクライアント内でのDX人材の育成も継続支援</li> </ul>
2	全社DX戦略策定支援	製造メーカー	toB	✓		✓		<ul style="list-style-type: none"> <li>マネジメント層から現場層までヒアリングを実施し、各事業におけるDXの目指すべき姿、到達すべき水準をまとめたDXビジョンの作成を支援</li> <li>各事業領域が目指す姿、想定施策を整理したDX全体マップの作成を支援</li> </ul>
3	教育支援サービス推進支援	教育系サービス	toC	✓	✓			<ul style="list-style-type: none"> <li>教育支援アプリのPMOとして事業側とのスコープすり合わせから要件定義、設計、開発、テスト、運用改善までを一貫して支援</li> </ul>
4	スマホアプリ品質向上	フィットネス	toC		✓			<ul style="list-style-type: none"> <li>スマートフォンアプリの品質向上のため弊社エンジニアと協業し、事前調査/ヒアリング調査/強化項目の洗い出し/フィット&amp;ギャップ分析/強化計画の立案までを一貫して支援</li> </ul>
5	新生産技術開発PoC支援	化学メーカー	toB			✓		<ul style="list-style-type: none"> <li>Industrial IoT技術を活用してビジネスモデルを変革させる新しい生産技術の開発に向けたPoCを支援</li> <li>市場調査からワークショップによるアイディエーション、PoC推進計画策定の支援</li> </ul>
6	商業施設へのデータ分析基盤導入支援	総合不動産	toB		✓			<ul style="list-style-type: none"> <li>商業施設の顧客接点データを活用した分析・レポート作成業務を自動化することを目的に、データ基盤を導入。これまで手動で作成していたレポートの自動化に成功</li> <li>超短期間で要件定義～テストまでをクイックに実施し、本番リリースに成功</li> </ul>
7	事業オペレーション改善支援	官公庁	toB				✓	<ul style="list-style-type: none"> <li>既存事業のオペレーションや運用管理が一部最適化されないまま運用されていたため、事務局運営として参画し、既存の業務プロセスの設計、オペレーション改善を支援</li> </ul>

# DX推進、開発事例①



## Yui Connection株式会社 (塩野義製薬グループ)

「結-EN (ゆいえん)」は、塩野義製薬が新規デジタルヘルスケア事業の取り組みの一環として始めた、小中学校学級経営支援システムです。「学級経営がうまくいかない」「子どもがなぜそんな行動をとるのかわからない」「自分一人の指導だけでは不安」といった教育現場の声を過去の経験や主観に頼らない児童生徒理解の方法論を提供することで解決するサービスです。アルサーガパートナーズは、UX/UI設計・デザインおよび開発を提供しています。

学級経営支援システム



## 株式会社サンシャインシティ

株式会社サンシャインシティが提供する「My Sunshine City」は、同社が運営する大型複合施設サンシャインシティを利用する方一人ひとりと向き合い、その方に合った価値提供をするための情報配信アプリです。リリース1ヶ月で10000件のダウンロードを突破しました。アルサーガパートナーズは、戦略コンサルティング、要件定義、システム開発、保守・運用を提供しています。

施設利用者向け情報配信アプリ



## 株式会社ワントゥーテン

『ENU (エヌ)』は、様々な価値を継続的に生み出すスペシャリストであるつくり手と、そのつくり手を継続的に応援、支援したいファン/フォロワーをつなぐ、あたらしいファン・コミュニティ・プラットフォームです。SNS機能、ライブコマース、サブスクリプションの3つの機能を軸に、伝統工芸産業を中心とした市場の活性化と発信へ取り組んでいます。

作り手とファンをつなぐコマースアプリ

# DX推進、開発事例



## 株式会社まぐまぐ

「まぐまぐ! Live」は、まぐまぐ! で有料メルマガを発行しているクリエイター専用のライブ配信機能です。ライブ配信が初めての方でも操作しやすいシンプルな設計をコンセプトにしています。

ライブ配信では、コメントやいいねをアクションすることでリアルタイムかつ双方向のコミュニケーションを楽しむことができます。メルマガ+ライブ配信で、クリエイターとメルマガ会員に新たな交流手段が生まれます。

ライブ動画配信



## 日鉄興和不動産株式会社

日鉄興和不動産が運営する「sumune for LIVIO」は、マンション購入の検討に必要な情報がどなたでも閲覧可能で、申し込み手続きを24時間365日、場所を選ばず行うことができるオンラインサービスです。アルサーガパートナーズは、マンションの販売がオンラインで完結するDXサービスの開発をコンサルティングフェーズから開発まで支援しました。

オンライン不動産販売事業



## イノベリオス株式会社 (三菱地所コミュニティ)

「KURASEL」では、マンション管理業務の中でも、管理組合側で行うことで効率が向上する「外注会社への支払い業務」「管理費、修繕費の請求業務」「共用部の利用状況の確認」などを、パソコンやスマートフォンの画面から簡単に行うことができます。KURASELを導入し、外注会社への業務委託と、自主管理を効果的に組み合わせることで、年間約100万円のコストダウンを実現できた事例もあります。

マンション管理システム

# DX推進、開発事例



## WELL ROOM株式会社

WELL ROOMは、日本企業で働く外国人従業員のヘルスケアサポートを目的に、2021年11月にリリースされたBtoBtoE（employee：従業員）向けのWebサービスです。日本に暮らす外国人が、日本人と同じように当たり前の暮らしが行えるよう、多言語や異文化に対応したサービスの提供を通し、生活上の課題や不安の解消に向けた支援サービスです。アルサーガパートナーズは、利用者となる外国人向けのUIの開発を提供しました。

業務提携



## 株式会社GENDA

アミューズメントマシンのレンタル事業やセールスプロモーション事業を展開しているGENDA社よりオンラインクレーンゲーム事業の立ち上げで開発を担当。オンラインクレーンゲームではユーザーが遠隔でクレーンを操作するため遅延が許されませんが当社のライブ配信技術は業界最高水準と並ぶ0.2-0.3秒の超低遅延のためキャッチャーのタイムラグも少なく高品質となっております。

オンラインクレーンゲーム開発



## 株式会社TOAI

「UTOAO」は、西日本最大規模のカラオケチェーン「ジャンカラ」を中心にエンターテインメント事業を手掛ける株式会社TOAIが提供しています。いつでもどこでも何度でも2万曲以上の楽曲を全て無料で歌うことができるオンラインカラオケアプリです。“日常のスキマに 私らしく楽しめる歌を”をコンセプトに、アプリならではのいいねやコメント・フォローのアクションが可能で世界中のユーザーとの交流も楽しむことができます。

コンシューマ向けアプリ開発

# DX推進、開発事例



## 三菱地所株式会社

三菱地所株式会社が企画・運営する「update! MARUNOUCHI for workers」は、「丸の内での暮らしを、アップデートしていただきたい」というコンセプトのもと、丸の内エリアをよりお得、かつ便利に楽しむための情報を発信する特別情報サイトです。2021年5月現在、ユーザー登録者数は2万人超。同社が運営するtoC向けサービスとして多くの会員数を誇ります。アルサーガパートナーズは、開発・運用パートナーとしてサービス運用をワンストップで提供しています

コンシューマ向けアプリ開発

## 株式会社サイシード (サービス提供者：中小企業庁)

中小企業庁が運営する「中小企業119 (URL: <https://chusho119.go.jp/>)」は、様々な経営課題を抱える中小企業・小規模事業者等に対し、それぞれの課題に対応した専門家を3回まで無料で派遣することで、その解決を支援する事業です。本仕組みの実現にあたり、アルサーガパートナーズは、株式会社サイシード（以下、サイシード）の企画のもと、システム開発会社として参画致しました。

中小企業向けサービス

## 株式会社UCS

株式会社UCSが運営する「UCS会員専用アプリ」は、UCSカード会員専用のスマートフォンアプリです。月々の利用明細を確認できるほか、アプリ限定のクーポンの発行、お得なキャンペーンへの参加、ポイント数等の確認を、見やすくわかりやすい画面から操作できます。本開発においてアルサーガパートナーズは、金融系ネイティブアプリ開発の知見を活かし、初期開発、二次開発フェーズの要件定義、開発、保守、運用面にて貢献させて頂いています。

会員向けアプリ開発



Arsaga Partners, Inc.  
Arsaga Studio

# Thank you for your time

ご不明点・ご質問がございましたら、お気軽にご連絡ください。

**お問い合わせ先**

sales@arsaga.jp